

# LEBENS LAUF

## PERSÖNLICHE DATEN

---

Name: **Eckhard Bilitewski**  
Geburtsdatum: 23. Mai 1964 in Oberhausen  
Nationalität: deutsch  
Familienstand: verheiratet, 2 Töchter  
  
Adresse: Ernststraße 9  
35452 Heuchelheim  
Telefonnummer: 0641.71523  
Mobilnummer: 0170.7934489  
E-Mail: eckhard.bilitewski@3coplus.de  
  
Ausbildung: Bankkaufmann Deutsche Bank AG  
Diplom-Kaufmann Justus-Liebig-Universität Gießen  
  
Auslandseinsätze: UK, Schweiz, Japan, USA  
  
Sprachen: Deutsch (Muttersprache)  
Englisch (fließend)

## PROFIL IN KÜRZE / STICHWORTE

---

Geschäftsleitung / Organisationsentwicklung und -gestaltung / Transformation und Change Management / Digital Business Transformation / Vertrieb / Personalführung und -entwicklung / Kommunikation / Coaching

## BERUFLICHER WERDEGANG

---

seit 2017	<b>3CoPlus</b> – Excellence in Consulting, Coaching & Communication
2011 – 2017	<b>NTT DATA Deutschland GmbH</b> ; München / Frankfurt / London Mitglied der Geschäftsleitung; Senior Vice President Head of Corporate Development
2002 – 2011	<b>IBM Deutschland GmbH</b> ; Stuttgart / Frankfurt / Zürich Vice President Industry Leader Financial Services Head of Business Development Financial Services
1991 – 2002	<b>PriceWaterhouseCoopers Consulting</b> Frankfurt Partner und Mitglied der Geschäftsleitung Leitender Berater und Global Relationship Partner Financial Services
1987 – 1991	<b>Justus-Liebig-Universität Gießen</b> Wirtschaftswissenschaftliches Studium Abschluss: Diplom-Kaufmann

## AUFGABENSTELLUNGEN / PROJEKTE / ERFAHRUNGEN

---

2014 – 2017	<b>NTT DATA Deutschland GmbH</b> <i>Aufgabenstellungen:</i> <b>Geschäftsaufbau</b> <ul style="list-style-type: none"><li>○ Aufbau Application Management Geschäft</li><li>○ Portfolio Definition und Optimierung</li><li>○ Identifikation und Durchführung strategischer Initiativen (Digitale Transformation; integrierte Mobilität)</li></ul> <b>Organisationsentwicklung</b> <ul style="list-style-type: none"><li>○ Implementierung und Durchführung der strategischen Planung (3-Jahres Mittelfristplanung)</li><li>○ Durchführung organisatorischer Veränderungen mit entsprechenden Change Management Prozessen</li><li>○ Planung eines Innovation Labs</li></ul>
-------------	--

### **Relationship-Aufbau**

- CIO-Bindungsprogramm
- Aufbau eines Client-Advisory Boards
- Aufbau eines Partner Öko-Systems - Netzwerkbildung zu Kreativ-Agenturen und Start-ups

*Rolle:*

Corporate Development

2013

### **NTT DATA EMEA Ltd.**

*Aufgabenstellungen:*

- Aufbau europaweiter Delivery Einheiten
- Definition der dafür notwendigen horizontalen Service Offerings
- Aufbau eines europaweiten Knowledge Management Systems

*Rolle:*

Vertrieb und Delivery

2011 – 2012

### **NTT DATA Deutschland GmbH (ehemals Cirquent GmbH)**

*Aufgabenstellungen:*

- Durchführung des Re-brandings von Cirquent zu NTT DATA
- Nach der Firmierung zu NTT DATA verantwortlich für Sales Operations der Bereiche Public und Financial Services in EMEA (Aufbau eines einheitlichen Vertriebssystems in Europa, Definition und Durchsetzung der fachlichen Anforderungen, Aufbau entsprechender Reportings)

*Rolle:*

Marketing & Kommunikation

Sales Operations

2008 – 2011

### **IBM Deutschland GmbH**

*Aufgabenstellungen:*

- Gesamtverantwortung Business Development für die Industrie Banking/ Financial Markets
- Definition der Industrie Agenda und Integration der unterschiedlichen Lines of Business (LoB)
- Signifikante Steigerung der x-LoB Opportunities (+80%)

*Rolle:*

Geschäftsentwicklung und Integration

2006 – 2008

### **IBM Nordost-Europa**

#### *Aufgabenstellungen:*

- Aufbau eines Strategieteams für die Industrie Banking und Financial Markets das Gesamtlösungsangebot der IBM betreffend
- Initiierung und Implementierung eines europäischen Big Deal Teams (Sourcing Agenda) als Querschnittsfunktion über die verschiedenen Lines of Business – vom Business Case bis zur operativen Umsetzung
- Verdoppelung der relevanten Pipeline

#### *Rolle:*

Geschäftsentwicklung und Vertrieb

2002 – 2006

### **IBM Business Consulting Services**

#### *Aufgabenstellungen:*

- Übergang von PriceWaterhouseCoopers Consulting zu IBM Business Consulting Services
- Gesamtverantwortung für den Beratungsbereich Global Business Services für Banking / Financial Markets in Zentraleuropa
  - Volle P&L-Verantwortung
  - 250m€ p.a. Umsatzverantwortung
  - Berichtslinie zur deutschen IBM Geschäftsführung
  - Berücksichtigung des deutschen Mitbestimmungsrechtes (ver.di und IG Metall)
  - Konsolidierungsagenda mit allen notwendigen Konsequenzen

#### *Rolle:*

Management- und Linienverantwortung innerhalb eines Konzerns  
Change Agent im Rahmen der Integration

1996 – 2002

### **Coopers & Lybrand / PriceWaterhouseCoopers Consulting**

#### *Aufgabenstellungen:*

- Global Relationship Partner für eine deutsche Großbank
  - Entwicklung des Mandates zu einem europäischen Beratungsmandat (Umsatzentwicklung von x100k€ zu einem 40m€ Account p.a.)
- Wahrnehmung der HR-Verantwortung für das Beratungsgeschäft in Financial Services
- Im Rahmen des weltweiten Zusammenschlusses der Wirtschaftsprüfungsgesellschaften und der zugehörigen Beratungsgesellschaften Price Waterhouse und Coopers & Lybrand zu PriceWaterhouseCoopers mitverantwortlich für die Integration der beiden Beratungsgesellschaften in Deutschland (Prozesse und Kulturen)

*Rolle:*

Management Rolle innerhalb eines Beratungsunternehmens  
Change Management Agent  
Vertrieb

1991 – 1996

**Coopers & Lybrand**

*Aufgabenstellungen:*

- Zunächst Mitarbeit, dann Projektleitung in Projekten mit fachlichem als auch DV-technischem Hintergrund (Organisations- und Prozess-Beratung und SAP-Implementierung)

*Rolle:*

Leitender Berater mit Kunden- (Sales & Delivery), Themen- und Personalverantwortung

## WEITERE QUALIFIKATIONEN

---

Change Management

Fernseh- und Interviewtraining

Gesprächs- und Verhandlungstechnik

Interkulturelle Kompetenz

Moderation; Kommunikation; Rhetorik

Personalführungstrainings

Planungsworkshops

Präsentation – Auftritt und Wirkung

Projektmanagement

Vertriebstrainings

Workshopgestaltung – Konzeption unterschiedlicher Formate

## MITGLIEDSCHAFTEN

---

IBF International Bankers Forum e.V.

BEM Bundesverband Elektromobilität e.V.